



seminario in

ORGANIZZAZIONE E GESTIONE DELLA RETE VENDITA

Razionalizzare e stabilizzare il processo di vendita nelle piccole e medie aziende. Creare o ampliare una piccola rete di vendita. Ricerca, selezione ed inserimento di capi area, venditori e agenti.



Obiettivi del seminario

Gli obiettivi del seminario sull'organizzazione e la gestione della rete di vendita sono i seguenti:

- fornire un'informazione di base relativa alle figure che compongono un'organizzazione di vendita, in particolare venditori ed agenti;
- esaminare le modalità operative della loro ricerca e selezione, inserimento e gestione.

Perché partecipare

Il seminario permetterà ai partecipanti di realizzare un proficuo scambio di informazioni relativamente a:

- creazione e/o sviluppo di una rete commerciale, anche piccola;
- gestione del personale di vendita in funzione della realizzazione degli obiettivi aziendali.

Relatori

- **Vittorio Anfossi**, amministratore Studio Vittorio Anfossi & C. Ricerca, selezione e formazione di professionisti vendite, marketing e Internet marketing.
- **Alessandro Rigon**, consulente commerciale professionista.

Il seminario si svolgerà presso la sede
dell'**Associazione Imprenditori Nord Milano in**

Via Venezia, 25 – Sesto San Giovanni

il 9 Ottobre 2013

dalle 14.00 alle 18.30

L'evento è gratuito per i soci AINM.

Il costo per i non soci è di Euro 120,00;
**per tutti coloro che si associeranno ad AINM
è prevista la partecipazione gratuita al seminario**
previo versamento della quota associativa di Euro 250,00
che avrà validità fino al 31/12/2014.

Per iscriversi inviare una mail a: segreteria@ainm.it

MAIN SPONSOR



ASSOCIAZIONE IMPRENDITORI NORD MILANO

Via Venezia n. 23 - 20099 Sesto San Giovanni (Mi)

Tel. 02 24126635, 02 24126637, 02 24126638

Fax 02 24126636

e-mail segreteria@ainm.it

www.ainm.it